



buenas prácticas | business case | testimonios | conferencias | expertos

Los Encuentros 50plusnet de Villanueva de la Cañada, nacen como un punto de encuentro entre emprendedores, empresarios, profesionales, líderes de opinión y expertos, para avanzar en la mejora continua de los proyectos empresariales y profesionales de los participantes.

## I EDICIÓN - encuentros 50plusnet - 19 de mayo de 2015 “Cómo financiarse y no morir en el intento”

### OBJETIVO

En esta sesión queremos mejorar el acceso a la financiación de tu negocio o proyecto respondiendo a estas preguntas fundamentales:

- ¿cómo puedo definir mis necesidades de financiación?
- ¿cómo explicar mis necesidades a los financiadores para que me entiendan?
- ¿cómo puedo crear una estructura de financiación ganadora?
- ¿qué líneas puedo utilizar y resuelven menor mis necesidades?
- ¿cómo debo presentarme antes los bancos y conseguir financiación?
- ¿cómo puedo crear un dossier de riesgos sexy para los bancos?

### DIRIGIDO A:

Todos aquellos que tienen ideas estupendas, buenos proyectos que desarrollar o relanzar y necesitan ayuda para financiarse.

- los que se encuentran perdidos porque no han conseguido la financiación que necesitaban
- los que tienen pendiente solicitar financiación, y están desorientados, porque no saben qué pasos deben de dar,
- los que hoy no necesitan financiación, pero quieren mejorar su acceso a la financiación y quieren ponerse ya manos a la obra,
- los que quieren saber cómo hacer un dossier de financiación ganador.

### AGENDA

BIENVENIDA 9.30 H.



José María Casero

MESA DE EXPERIENCIAS: COMO ME FINANCIÉ CON ÉXITO

Testimonio emprendedores

- D<sup>a</sup>. Angeles Aljama - Angelines.es. Testimonio de cómo financié mi negocio para su lanzamiento
- D. Carlos Peña - Global Protección Gate. Testimonio de como financié mi negocio para reflotarlo

MASTER CLASS: CÓMO FINANCIARSE Y NO MORIR EN EL INTENTO

D. José María Casero - Conferenciante, formador y experto financiero

- Cómo analizar nuestras necesidades reales de financiación
- Cómo definir qué línea de financiación es la adecuada en mi caso
- Cómo presentar a las financieras el dossier de riesgos correctos

BUSINESS CASE: DINÁMICA DE GRUPOS

Coordina la dinámica: D. José María Casero.

- Se seleccionarán proyectos reales de los participantes para su análisis
- Se diseñarán las estrategias de financiación más adecuada en cada caso
- Y se debatirán los pros y contras hasta llegar a definir la mejor opción

CLAUSURA 13.30 H.

### ACCESO GRATUITO

FECHA: 19 de mayo de 2015

HORARIO: De 9.30 a 13.30 horas

LUGAR: Centro Cívico El Molino. C/ Molino, 2. - 28691 - Villanueva de la Cañada

SRC: empleo@ayto-villacanada.es – 91 811 7315 (Agencia de Desarrollo Local)



Ayuntamiento de  
Villanueva de la Cañada